

Culminatum Innovation Oy Ltd, 11.4.2011

Neljä näkökulmaa tohtoreiden työmahdollisuuksiin

Yritykset arvostavat tohtorien osaamista, mutta moni asia menee tutkinnon edelle työntekijöitä valittaessa. Oma paikka saattaa löytyä sattumalta tai hyvien kontaktien kautta, mutta tärkeintä on olla aktiivinen: verkostoidu ja markkinoi itseäsi rohkeasti. Pistä myös persoonasi peliin, sillä hyvä tyyppi menestyy!

Biokemisti, FT **Tuomas Salusjärvi** on tähdännyt alusta pitäen yritysuraan, sillä sen mahdollisuudet motivoivat häntä enemmän kuin akateeminen tutkimus.

Tuomas teki opinnäytetyönsä Cultorilla ja Daniscolla ja väitteli vuonna 2006. Seuraavana vuonna hän siirtyi Valiolle, jossa on edennyt tuotekehitysjohtajaksi. Hän vastaa tuotekehityksen ohella muun muassa yhtiön probioottitutkimuksesta ja hapatetuotannosta sekä toimii noin 50 työntekijän esimiehenä.

"Ei labraa, vaan toiminnan organisointia, tutkimustulosten jalkauttamista liiketoimintaan, tekemisen laadusta ja aikatauluista huolehtimista, verkostojen luomista ja yhteydenpitoa. Täytyy olla halu ja kyky oppia jatkuvasti uutta, ja on pystyttävä toimimaan myös epä mukavuusalueilla. Tuloksen tekeminen ja ihmisten kanssa toimeen tuleminen painavat yrityselämässä, jossa tutkinto ei ole itseisarvo samalla tavalla kuin akateemisessa maailmassa", kuvaili Salusjärvi työtään Tohtoreita yrityksiin -uraseminaarissa.

[Culminatum Innovation Oy:n](#) järjestämä seminaari oli osa ChemBIO Finland 2011 -messujen ohjelmaa. Tohtoreiden uratarinat keräsivät paikalle noin 90 kuulijaa. Palaute kuulijoilta on ollut innostunutta.

Liiketoimintakurssi avasi oven yrityselämään

FT **Sampo Sammalisto** on työskennellyt vuodesta 2010 alkaen VTT:n asiakaspäällikkönä. Hän vastaa tutkimuspalveluiden myynnistä ja markkinoinnista kansainvälisille lääke- ja diagnostiikkayrityksille.

"Toimenkuvani on puhtaasti kaupallinen, mutta bioalan substanssiosaaminen on välttämätöntä työssäni", kertoo vuonna 2008 väitellyt geneetikko. "Mikäli myyjä ei ymmärrä asiakkaan liiketoimintaa ja tutkimustarpeita tai omia tuotteitaan, myyntityö on heikoissa kantimissa."

Ensimmäisen työpaikkansa Sampo sai Kansanterveyslaitokselta (nyk. THL), jonka projekteissa hän teki myös pro gradun ja väitöskirjan. Opiskeluaikana kiinnostavimmalta tuntui tutkimus, mutta avoin ja rohkea asenne on vienyt häntä muihin suuntiin.

Culminatum Innovation Oy Ltd

Tekniikantie 12, 02150 Espoo
Kotipaikka Helsinki

Puh. 020 7619 550
Y tunnus 1004368-8

Fax 020 7619 551
www.culminatum.fi

Vipuvoimaa
EU:lta
2007-2013


Euroopan unioni
Euroopan sosiaalirahasto

”Ensikosketukseni yritysmaailmaan sain Viikin biotieteiden tutkijakoulun (VGSB) järjestämällä How to do business in biosciences -kurssilla. Tein kurssiin sisältyneen harjoittelun Innomedica Oy:ssä – johon pääsinkin tohtoriksi valmistuttuani konsultoimaan bioalan yrityksiä markkinatutkimuksissa, lisensointiasioissa ja liiketoimintasuunnitelman laadinnassa”, Sampo kertoi puheenvuorossaan.

Tohtoriopintojensa ohella hän järjesti bioalan opiskelijoille kursseja, jonne kutsui yrityksiä esittelemään toimintaansa ja tarjolla olevia työmahdollisuuksia.

”Halusin kuroa umpeen yliopistojen ja yritysten välillä ollutta kuilua. Samalla sain hyvän yhteysverkoston ja kokonaiskäsityksen siitä, mitä yrityksiä Suomessa toimii ja millaisia uramahdollisuuksia ne tarjoavat. Kontaktit ovat tärkeitä, sillä työnantajat palkkaavat ihmisiä eivätkä hakemuksia.”

”Tunne itsesi ja alasi. Kokeile rohkeasti erilaisia tehtäviä, sillä ennakkokäsitykset osoittautuvat usein vääriksi. Verkostoidu ja opettele työnhakutaidot”, vinkkaa Sampo, jolla on kokemusta myös opetustyöstä.

LinkedIn auttoi uudelle urapolulle

FT **Heidi Anthoni** innostui genetiikasta jo lukioaikana niin, että opiskeluala oli selvä. Maisteriksi valmistuttuaan hän lähti Ruotsiin Karolinska Institutetiin, jossa väitteli vuonna 2007.

”Palasin väitöksen jälkeen Helsingin yliopistoon post dociksi, ja aloin samalla suorittaa MBA-tutkintoa, jotta olisi työmarkkinoilla muutakin tarjottavaa kuin tutkimusosaaminen”, toteaa Heidi tyytyväisenä ratkaisuunsa. Häntä kiinnosti lääkeala, mutta työpaikkaa ei ollut löytynyt ahkerasta hakemisesta huolimatta. Olisi pitänyt olla työkokemusta tai ainakin hyviä kontakteja.

Onni kääntyi, kun Heidi laittoi LinkedIn-sivustolle profiilinsa. Pian ”headhunter” otti yhteyttä ja tarjosi lääketieteellisen asiantuntijan sijaisuutta maailman johtaviin bioteknologiayrityksiin kuuluvalla Amgenilla.

Vuoden 2011 alussa yhtiö pestasi hänet Medical Information & Communication Managerin tehtävään. Heidi toimii lääketietoasiantuntijana vastaten tuotteisiin liittyviin tieteellisiin kysymyksiin sekä hoitaa lääketieteellistä viestintää, johon kuuluu tieteellisten materiaalien ja julkaisujen hallintaa, koulutusten järjestämistä sekä markkinointiosaston tieteellisenä tukena ja yhteistyökumppanina toimimista.

”Selvitä uravaihtoehdot hyvissä ajoin. Verkostoidu ja markkinoi itseäsi sinnikkäästi. Mieti, miten erotut massasta”, hän kannustaa tohtoriopiskelijoita.

Genetiikan huima kehitys innosti yrittäjäksi

LT **Joni Turunen** teki väitöskirjansa Kansanterveyslaitoksella ja väitteli vuonna 2007. Lääkärin opintojen alussa hänellä oli mielessään tutkijan ura, mutta kliinisen lääkärin ura alkoi kiinnostaa yhä enemmän. Väittelemisen jälkeen Joni työskentelikin terveyskeskuksessa ja sairaaloissa – kunnes värväytyi lääketieteellisen asiantuntijatehtäviin.

Culminatum Innovation Oy Ltd

Tekniikantie 12, 02150 Espoo
Kotipaikka Helsinki

Puh. 020 7619 550
Y tunnus 1004368-8

Fax 020 7619 551
www.culminatum.fi

Vipuvoimaa
EU:lta
2007-2013



Vuonna 2010 hän perusti kollegoidensa kanssa oman yrityksen, Genecodebook Oy:n, ”kahden vuoden idean hiomisen jälkeen”. Yritys toi ensimmäisenä Suomessa markkinoille kuluttajille tarkoitettua geenitestauspalvelun, Geenitesti.fi.

”Perimästä saadaan tietoa yhä halvemmalla. Pelkällä DNA:n emäsekvenssillä ei kuitenkaan tee mitään, vaan jonkun pitää tulkita se ja yhdistää muihin riskitekijöihin, esimerkiksi elämäntapoihin ja painoon. Tähän ei julkisella terveydenhuollolla ole resursseja, joten alalle tarvitaan yrityksiä”, selvittää yhtiön lääketieteellisenä johtajana ja hallituksen puheenjohtajana toimiva Joni Turunen.

Geenitesti.fi myy ainoastaan tarkkaan valittuja testejä, jotka auttavat ihmistä terveyden ylläpidossa. Ensimmäisenä myyntiin tulivat laktoosi-intoleranssin ja laskimotukosten alttiutta selvittävät testit. Tähän asti testejä on voinut ostaa vain netistä. Apteekkimyynti alkaa toukokuussa.

Yritystoiminta vankalla pohjalla

”Minulla niin kuin muillakin perustajilla on draiverina kova into oppia uutta, mutta tietenkin täytyy myös ajatella rahaa: työvoiman palkkaaminen on kallista ja sijoittajat on saatava vakuuttumaan yrityksen mahdollisuuksista”, Joni sanoo.

Hänen mukaansa yrityksen perustamisessa on tärkeintä, että liikeidea perustuu alaan, johon avainhenkilöillä on vahva ammattitaito, ja että myytävälle tuotteelle tai palvelulle on riittävästi markkinoita.

Genecodebookin toiminta pohjautuu lujaan genetiikan osaamiseen, mutta tiimissä on valmiuksia tutkimuksesta bisnekseen. Kun yritys toimii lääketieteen ja kuluttaja-asiakkaiden parissa, eteen tulee myös monia erityiskysymyksiä. Lääkärinä Jonille on ollut tärkeää, että idea toteutetaan eettisesti oikein. Toimintamalli piti miettiä erittäin huolellisesti.

Yrityksen tulevaisuus näyttää lupaavalta, ja Joni on tyytyväinen tekemiinsä valintoihin. Hänestä on hienoa antaa ihmisille heidän toivomaansa vastuuta: ”Jokainen voi nyt vapaasti hakea tietoa geeneistään ja riskeistään ja osallistua siten terveytensä ylläpitoon. Tässä on jotain nykyaikaan sopivaa.”

[Tohtoreita yrityksiin](#) -hankkeen tavoitteena on helpottaa luonnontieteiden tohtoreiden työllistymistä lisäämällä heidän valmiuksiaan toimia yritysmaailmassa. Hanke koostuu liiketoimintakoulutuksesta, uravalmennuksesta ja tohtori-yritysparien muodostamisesta. Toimintaa rahoittavat Uudenmaan ELY-keskus, Euroopan sosiaalirahasto, Helsinki Life Science Graduate Training Network, Helsingin yliopiston rahastot ja pääkaupunkiseudun kunnat.

Teksti: Paula Böhling

Culminatum Innovation Oy Ltd

Tekniikantie 12, 02150 Espoo
Kotipaikka Helsinki

Puh. 020 7619 550
Y tunnus 1004368-8

Fax 020 7619 551
www.culminatum.fi

Vipuvoimaa
EU:lta
2007-2013


Euroopan unioni
Euroopan sosiaalirahasto